

BLIV EN DEL AF VORES VÆKSTREJSE SOM B2B E-COMMERCE SALES MANAGER

Er du ambitiøs, strategisk tænkende og drevet af vækst? Har du erfaring med at drive succesfulde Ecommerce-satsninger og skabe værdi for internationale kunder? Hvis du kan kombinere salgsfokus med en dyb forståelse af kundernes behov, så kan du være vores nye B2B E-commerce Sales Manager til en nyoprettet, strategisk vigtig stilling.

Swim & Fun er B2B-markedsleder i Norden inden for poolkemi og tilbehør i bred distribution og en betydelig aktør i Nordeuropa inden for indeklimaløsninger.

Vi er en mindre økonomisk stærk og vækstorienteret international virksomhed med en solid base af loyale kunder og stærke partnerskaber. Vores ambition er at levere innovative løsninger, der både styrker vores kunders succes og øger slutbrugernes tilfredshed.

Som led i vores fortsatte ekspansion søger vi en dedikeret og kompetent B2B E-commerce Sales Manager, der kan bidrage til at videreudvikle vores digitale salgskanaler og understøtte vores vækst mål på tværs af markeder.

Din rolle som E-commerce Sales Manager

I denne nyoprettede stilling får du en unik mulighed for at sætte dit præg på virksomhedens vækstrejse og udvikle både rollen og vores digitale salg. I de første seks måneder vil du have fokus på praktisk salgsarbejde for at opnå en dyb forståelse af forretningen og vores kunder. Derefter vil du påtage dig ansvaret for at drive salgsvæksten inden for B2B E-commerce, udvikle strategier og eksekvere løsninger, der skaber værdi for både kunder og virksomheden.

Dine nøgleopgaver:

- Udvikle og implementere vækststrategier for B2B E-commerce på tværs af markeder.
- Optimere og drive salget gennem eksisterende digitale kanaler samt udforske nye muligheder.
- Opbygge og vedligeholde stærke relationer til internationale kunder og samarbejdspartnere.
- Identificere og analysere salgsdata for løbende at justere strategier og maksimere resultater.
- Bidrage til udviklingen af markedsstrategier i tæt samarbejde med salgs- og marketingafdelingerne.
- Din primære rolle bliver at skabe vækst på nye kunder og markeder.
- Understøtte salgsdirektøren med operationelle opgaver og skabe rum for strategisk udvikling.

Du vil blive en del af et dedikeret team med interne og eksterne sælgere, back-office-support og kundeservice, som alle arbejder mod fælles mål.

Hvem er du?

Du har dokumenteret erfaring inden for internationalt salg eller E-commerce og har opnået solide resultater gennem datadrevet optimering og stærkt samarbejde med kunder og partnere. Du har en naturlig evne til at forstå markedstendenser og omsætte dem til konkrete handlinger.

Dine kvalifikationer og personlige egenskaber:

- Erfaring med E-commerce og løsnings salg, gerne på internationalt niveau.
- En stærk kommerciel forståelse og evne til at balancere virksomhedens og kundernes behov.
- Proaktiv og resultatorienteret med et skarpt fokus på vækst og optimering.
- Empatisk og stærk i relationskabelse med gennemslagskraft og handlekraft.
- Flydende i dansk og engelsk; kendskab til svensk eller norsk er en fordel.
- En positiv og imødekommende personlighed, der bidrager til et godt arbejdsmiljø.

Hvad tilbyder vi?

Hos Swim & Fun får du mulighed for at blive en del af en ambitiøs international vækstvirksomhed, hvor innovation, kvalitet og trivsel går hånd i hånd. Vi tilbyder:

- En arbejdsplads med korte beslutningsveje og en uformel omgangstone.
- Mulighed for at præge udviklingen af vores B2B E-commerce-strategi og udforske nye markeder.
- Et team af engagerede og erfarne kollegaer, der arbejder tæt sammen for at opnå fælles succes.
- Udviklingsmuligheder både personligt og professionelt i en vækstorienteret global virksomhed.

Vores kontor ligger i en smuk, historisk bygning i Roskilde, som danner rammen om en arbejdsplads med fokus på både resultater og trivsel.

Interesseret?

Send din ansøgning og dit CV hurtigst muligt via mail, da vi løbende behandler ansøgninger. Som en del af rekrutteringsprocessen kan du blive bedt om at udfylde en personprofil og en kognitiv test.

Har du spørgsmål er du velkommen til at kontakte salgschef Allan Rahbek på ara@swim-fun.com eller telefon **2074 0200** for yderligere oplysninger.



Swim & Fun udvikler og distribuerer innovative produkter inden for pools, pooltilbehør og indeklimaløsninger i hele Nordeuropa. Vi fokuserer på egne brands og løsninger, der kombinerer kvalitet, funktionalitet og værdi.

Siden juli 2022 har vi været en del af Fluidra S.A., en global markedsleder inden for swimmingpools og wellness, som understøtter vores vækstrejse med ekspertise og ressourcer. Læs mere om os på www.swim-fun.com og www.eeese-aircare.com.